

MARYCARMEN
Medina



**LOS ENGRANES
QUE MUEVEN
UN QUIROFANO**

¿QUÉ NECESITA SABER EL DICTAMINADOR?

**Preexistencias no
declaradas**

¿Existe la enfermedad?

¿Hay evidencia?

**¿El diagnostico es
definitivo?**

**¿Se esta cobrando
lo correcto?**

¿Le alcanza?

SEAMOS CLAROS

C

Cuadro clínico

Síntomas, signos y diagnóstico definitivo.

L

Línea de tiempo

Origen, evolución y tratamientos previos.

A

Aval

Sustento clínico y científico del diagnóstico definitivo

R

Respuesta previa

Qué se hizo y por qué ya no es suficiente.

O

Operación

Procedimiento propuesto y objetivo.

S

Soporte quirúrgico

¿Qué necesitas y por qué?
¿Y qué pasó después?

Metodología para construir una solicitud clara, congruente y útil para la autorización.

Lo que no quedó documentado, el dictaminador no puede verlo.

ANTES DEL QUIRÓFANO



MÉDICO

¿Mi expediente está CLARO? ¿Esta autorizado como se solicitó?



PACIENTE

¿Conoce los alcances relevantes de su póliza?



HOSPITAL

¿La información coincide y fue corroborada?



ASEGURADORA

¿Tenemos claro qué se autorizó, qué no queda cubierto y qué falta?



¿TODOS LOS ENGRANES ESTÁN LISTOS?

SI MAÑANA SOLO RECUERDAN 4 COSAS:

1. CONFIRMA. JUSTIFICA. SÉ CLARO Y CONCRETO.

2. LEGIBLE ≠ CLARO

Una letra perfecta no compensa una historia incompleta.

3. MÁS INFORMACIÓN ≠ MEJOR INFORMACIÓN

Ni una gran novela... ni tres renglones que obliguen a adivinar.
Escribe lo necesario para que la decisión médica pueda entenderse

4. JUSTIFICAR SU CRITERIO NO SIGNIFICA RENUNCIAR A ÉL.

Significa hacerlo comprensible.

ESCANEA AQUÍ



MARYCARMEN
Medina

www.marycarmen.mx

hola@marycarmen.mx

LLÉVATE LAS HERRAMIENTAS

- ✓ Metodología C L A R O S
- ✓ Checklist prequirúrgico
- ✓ Recursos y formatos útiles
- ✓ Material de esta Master Class